



## EL PATO INNOVATIV. MUTIG. DIGITAL!

Wir glauben an die Kraft des ersten Schritts.

Die EL PATO Medien GmbH betreibt in Berlin mit mehr als 60 Mitarbeiter:innen verschiedene Medienformate für den deutschsprachigen Gesundheitsmarkt mit besonderem Schwerpunkt im Bereich Apotheke und Pharma. Unser Fokus liegt dabei auf der digitalen Kommunikation. Wir sind First Mover: Wir glauben an die Kraft des ersten Schritts. Wir sind innovativ und mutig und setzen Maßstäbe in einem digitalen Wachstumsmarkt – und das seit mehr als 15 Jahren auf höchstem Qualitätsniveau.

Um auch weiterhin am Puls der Zeit und einen Schritt voraus zu sein, suchen wir Dich ab sofort zur Verstärkung unseres Teams in Vollzeit (40 h / Woche) als

### Senior Sales Manager (w/m/d)

#### Deine Challenge

- Du initiiert gezielt Kontakte zu neuen potenziellen Kunden, pflegst aktiv Dein und unser Netzwerk und nutzt alle Kommunikationskanäle.
- Du übernimmst die Direktansprache von Kunden auf Messen und Kongressen.
- Du verkaufst unsere Standard-Werbeformate und entwickelst kundenspezifische Lösungen und Crossmedia-Kampagnen.
- Du kalkulierst und erstellst individuelle Angebote, zugeschnitten auf die Bedürfnisse unserer Kunden.
- Du bist der/die erste Ansprechpartner:in für Deine Kunden und für Agenturen zur Umsetzung von Kampagnen.
- Du dokumentierst und hältst Deine Sales Aktivitäten in Salesforce nach und übernimmst regelmäßig das Reporting der Umsatz- und Ergebnisziele an den Head of Sales.
- Du bist verantwortlich für einen reibungslosen Informations- und Kommunikationsfluss in enger Zusammenarbeit mit CRM, Produktmanagement, Redaktion und Marketing.

#### Deine Skills

- **Ausbildung:** Deine Ausbildung oder Dein Studium im Bereich Marketing, Sales, Media oder Wirtschaftswissenschaften hast Du erfolgreich abgeschlossen.
- **Erfahrung:** Sales Pitches sowie Vertragsverhandlungen mit Entscheidern sind für Dich Routine. Erste Erfahrungen im Healthcare-Sektor oder im Agenturbereich konntest Du bereits sammeln.
- **Kenntnisse:** Mit MS-Office Anwendungen und CRM-Tools z.B. Salesforce bist Du vertraut. Außerdem runden sehr gute Deutschkenntnisse sowie gute Englischkenntnisse Dein Profil ab.
- **Fähigkeiten:** Dein unternehmerisches Denken sowie Deine Affinität für digitale Geschäftsmodelle und den E-Commerce treiben Dich an. Du verkaufst mit Liebe, Lust und Leidenschaft!
- **Persönlichkeit:** Du glänzt als Sales Expert:in durch Dein professionelles und sympathisches Auftreten bei Kunden. Du hast eine zielführende und proaktive Arbeitsweise, weißt Prioritäten zu setzen und bist dabei ein:e absoluter Teamplayer:in? **Dann werde Teil unseres Sales Teams von EL PATO!**



## EL PATO INNOVATIV. MUTIG. DIGITAL!

Wir glauben an die Kraft des ersten Schritts.

- **Das erwartet Dich bei uns**
- **Ausstattung:** Apple Notebooks (auch zur privaten Nutzung), Keyboard, Maus, Bildschirm – was auch immer du brauchst
- **Zuwendungen:** Unbefristetes Arbeitsverhältnis mit einer marktgerechten Vergütung, weitere attraktive Mitarbeiter:innen-Benefits
- **Arbeitszeit:** Flexible Arbeitszeiten und mobiles Arbeiten sind bei uns selbstverständlich, aktuell arbeiten wir in weiten Teilen remote, bieten aber auch die Möglichkeit für gemeinsames oder einzelnes Arbeiten in einer coolen Location in Berlin-Mitte
- **Benefits:** Mitarbeiter:innen-Events, Team-Sport-Challenges, virtuelle Team-Lunches, interne Fortbildungs-Events, Onboarding, Talent Management, individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten und sehr viel Raum für Deine Ideen

### Neugierig geworden? Dann werde Teil unseres Teams!

Bei Fragen steht Dir **Linda Hämmerlein** unter **+49 30 802080-501** sehr gerne zur Verfügung.  
Wir freuen uns auf Deine Bewerbung per E-Mail an **jobs@el-pato.de**.

Bitte benenne dabei auch das frühestmögliche Startdatum sowie Deine Gehaltsvorstellung.  
Natürlich respektieren wir Sperrvermerke und beachten die Vertraulichkeit Deiner Bewerbung.