



EL PATO INNOVATIV. MUTIG. DIGITAL!

Wir glauben an die Kraft des ersten Schritts.

EL PATO ist ein führender Fachinformationsanbieter für die Healthcarebranche mit besonderem Schwerpunkt im Bereich Apotheke und Pharma. Unser Fokus liegt dabei auf der digitalen Kommunikation. Wir sind First Mover: Wir glauben an die Kraft des ersten Schrittes und setzen daher Benchmarks in der Apotheken- und Pharmabranche.

Um weiterhin am Puls der Zeit und einen Schritt voraus zu sein, suchen wir ab sofort zur Verstärkung unseres Teams in Vollzeit (40 h / Woche) eine:n

Senior Sales Manager (w/m/d)

Deine Challenge:

- Du initierst gezielt Kontakte zu neuen potenziellen Kunden, pflegst aktiv Dein und unser Netzwerk und nutzt alle Kommunikationskanäle.
- Du übernimmst die Direktansprache von Kund:innen auf Messen und Kongressen.
- Du verkaufst unsere Standard-Werbeformate und entwickelst kund:innen-spezifische Lösungen und Crossmedia-Kampagnen.
- Du kalkulierst und erstellst individuelle Angebote, zugeschnitten auf die Bedürfnisse unserer Kund:innen.
- Du bist der/die erste Ansprechpartner:in für Deine Kund:innen und für Agenturen zur Umsetzung von Kampagnen.
- Du dokumentierst und hältst Deine Sales Aktivitäten in Salesforce nach und übernimmst regelmäßig das Reporting der Umsatz- und Ergebnisziele an den Head of Sales.
- Du bist verantwortlich für einen reibungslosen Informations- und Kommunikationsfluss in enger Zusammenarbeit mit CRM, Produktmanagement, Redaktion und Marketing.

Deine Skills:

- **Ausbildung:** Deine Ausbildung oder Dein Studium im Bereich Marketing, Sales, Media oder Wirtschaftswissenschaften hast Du erfolgreich abgeschlossen.
- **Erfahrung:** Sales Pitches sowie Vertragsverhandlungen mit Entscheider:innen sind für Dich Routine. Erste Erfahrungen im Healthcare-Sektor oder im Agenturbereich konntest Du bereits sammeln.
- **Kenntnisse:** Mit MS-Office Anwendungen und CRM-Tools z.B. Salesforce bist Du vertraut. Außerdem runden sehr gute Deutschkenntnisse sowie gute Englischkenntnisse Dein Profil ab.
- **Fähigkeiten:** Dein unternehmerisches Denken sowie Deine Affinität für digitale Geschäftsmodelle und den E-Commerce treiben Dich an. Du verkaufst mit Liebe, Lust und Leidenschaft!
- **Persönlichkeit:** Du glänzt als Sales Expert:in durch Dein professionelles und sympathisches Auftreten bei:m Kund:innen. Du hast eine zielführende und proaktive Arbeitsweise, weißt Prioritäten zu setzen und bist dabei ein:e absoluter Teamplayer:in? **Dann werde Teil unseres Sales Teams von EL PATO!**

Das erwartet Dich bei uns:

- **Zuwendungen:** Unbefristetes Arbeitsverhältnis mit einer marktgerechten Vergütung, weitere attraktive Mitarbeiter:innen-Benefits
- **Arbeitszeit:** Flexible Arbeitszeiten und mobiles Arbeiten sind bei uns selbstverständlich
- **Benefits:** Mitarbeiter:innen-Events, Team-Sport-Challenges, virtuelle Team-Lunches, interne Fortbildungs-Events, Onboarding, Talent Management, individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten und sehr viel Raum für Deine Ideen

Neugierig geworden? Werde Teil unseres Teams!

Bei Fragen steht Dir **Linda Hämmerlein** unter **+49 30 802080-501** sehr gerne zur Verfügung. Wir freuen uns auf Deine Bewerbung per E-Mail an jobs@el-pato.de.

Bitte benenne dabei auch das frühestmögliche Startdatum sowie Deine Gehaltsvorstellung. Natürlich beachten wir Sperrvermerke und die Vertraulichkeit Deiner Bewerbung.