



EL PATO INNOVATIV. MUTIG. DIGITAL!

Wir glauben an die Kraft des ersten Schritts.

EL PATO ist ein führender Fachinformationsanbieter für die Healthcarebranche mit besonderem Schwerpunkt im Bereich Apotheke und Pharma. Unser Fokus liegt dabei auf der digitalen Kommunikation. Wir sind First Mover: Wir glauben an die Kraft des ersten Schrittes und setzen daher Benchmarks in der Apotheken- und Pharmabranche.

Um weiterhin einen Schritt voraus zu sein, suchen wir zur Verstärkung unseres Teams in Vollzeit mit 40 Stunden einen

Senior Sales Manager (w/m/d)

Deine Aufgaben

- Intensive Bestandskundenpflege sowie Neukundengewinnung und Beratung per Telefon, direkt beim Kunden sowie auf Messen und Kongressen
- Verkauf unserer Standard-Werbeformate aber auch Entwicklung kundenspezifischer Lösungen und Crossmedia-Kampagnen
- Erstellung individueller Angebote, zugeschnitten auf die Bedürfnisse unserer Kunden
- Ansprechpartner für deine Kunden und für Agenturen zur Umsetzung von Kampagnen
- Dokumentation und Controlling von Sales-Aktivitäten in Salesforce sowie regelmäßiges Reporting der Umsatz- und Ergebnisziele an den Head of Sales
- Verantwortlich für einen lückenlosen Informations- und Kommunikationsfluss in enger Zusammenarbeit mit CRM, Produktmanagement, Redaktion und Marketing

Dein Profil

- Erfolgreich abgeschlossene, fachbezogene Ausbildung oder ein Studium mit entsprechendem Schwerpunkt (z. B. im Bereich Sales, Marketing oder Media)
- Nachweisliche Erfahrung in der Kundenberatung, in der Kommunikations- oder Mediaberatung, Sales oder Vertrieb sind ein Muss
- Erfahrungen im Healthcare-Sektor oder im Agenturbereich von Vorteil
- Versierter Umgang mit CRM-Tools (z. B. Salesforce) und dem MS-Office-Paket
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift – gute Englischkenntnisse von Vorteil
- Teamspirit, Kommunikationsstärke, hohe Eigenverantwortlichkeit, starke Kundenorientierung sowie selbständige, präzise und erfolgsorientierte Arbeitsweise

Wir bieten

- Spannende Aufgaben und Themen in einem dynamischen und engagierten Team.
- Attraktive und leistungsorientierte Vergütung, einen unbefristeten Arbeitsvertrag und sehr viel Raum für deine Ideen.
- Einen tollen Ausblick auf den Tiergarten, der zum Sport und zur Entspannung einlädt.
- Modernste technische Ausstattung der Office-Räume (inkl. Duschen) und eine sehr gute Verkehrsanbindung (Potsdamer Platz).
- Flexible Arbeitszeiten und Homeoffice-Möglichkeiten.
- Gezieltes Onboarding, Talent Management und individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten.

Gemeinsam Ziele erreichen! Wir haben dein Interesse geweckt? Dann werde Teil unseres Teams!

Sende uns deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe zu deiner Gehaltsvorstellung unter dem Stichwort **“Senior Sales Manager”** per E-Mail an jobs@el-pato.de. Natürlich respektieren wir Sperrvermerke und beachten die Vertraulichkeit deiner Bewerbung.